



La fuerza de las Alianzas Estratégicas

Logramos un
nuevo enfoque
de negocio
cuando nos
convertimos en
eje principal para
apoyar el
desarrollo de
nuevas
oportunidades.

Astrid Vélez



¿Qué es una alianza?

Las alianzas son una modalidad que ayudan a las empresas a ampliar su alcance a nivel mundial, generan más ingresos y se dirigen a nuevos clientes.

Las alianzas se desarrollan para beneficio mutuo.



Nuevas Necesidades = Oportunidades



Tendencias del Mercado



Intercambios
Comerciales



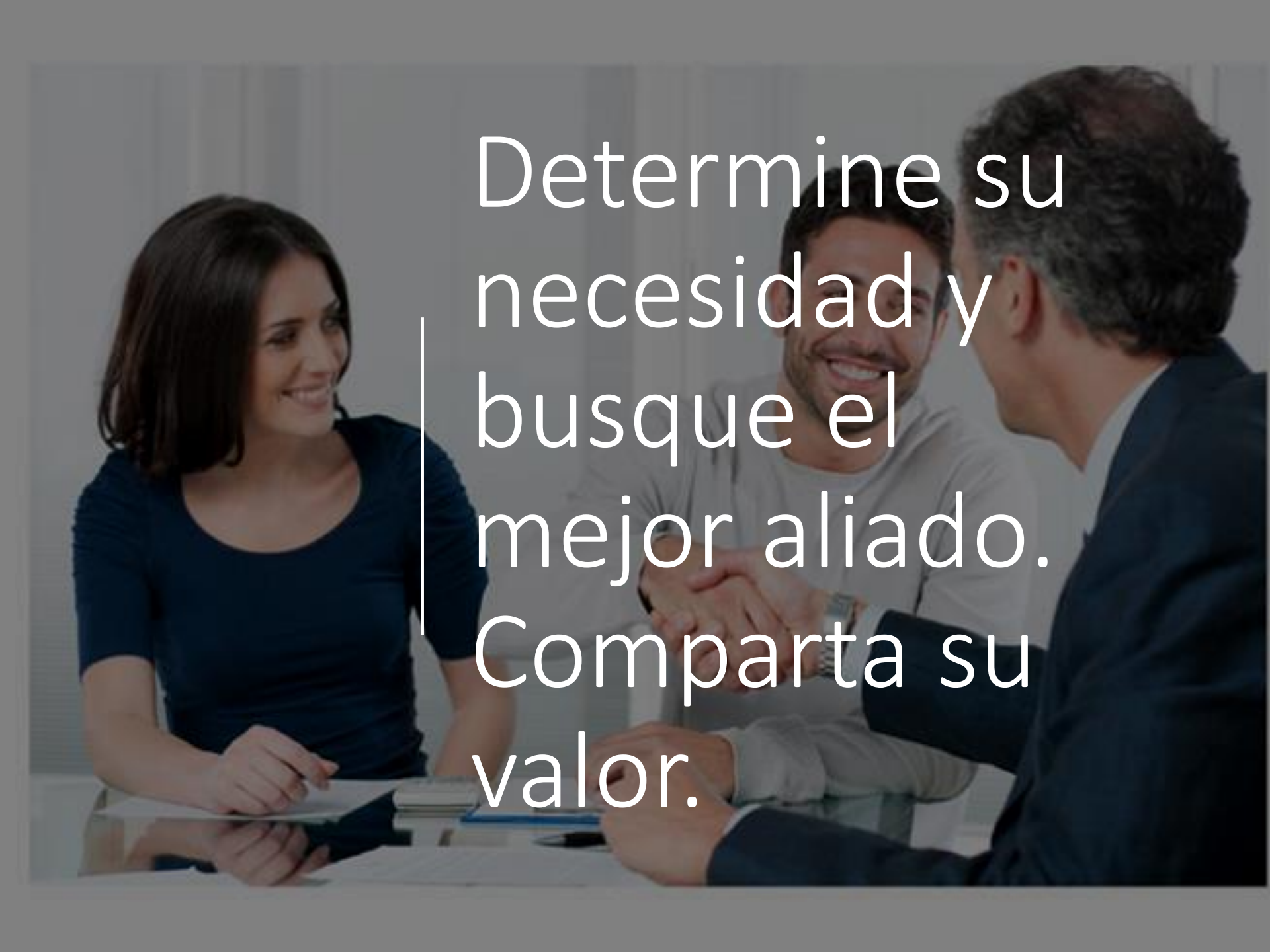
Tecnología



Bienestar
& Salud



Generaciones

A photograph of three business professionals sitting around a table. A woman on the left is smiling and looking towards the other two. A man in the center is smiling broadly and shaking hands with a man on the right. The man on the right is wearing a dark suit and is also smiling. The background is a plain, light-colored wall. The text is overlaid on the right side of the image.

Determine su
necesidad y
busque el
mejor aliado.
Comparta su
valor.

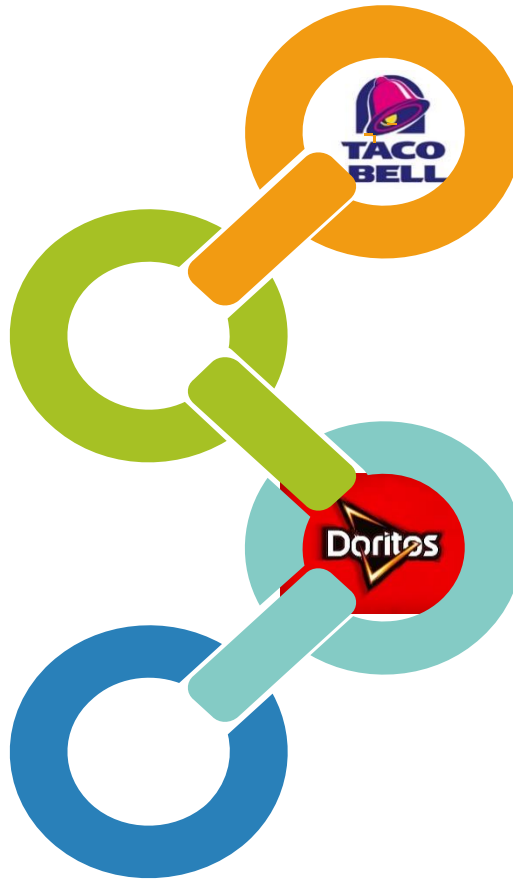
Tipos de empresarios

- Vigilante
- Rezagados
- Innovadores / Visionarios



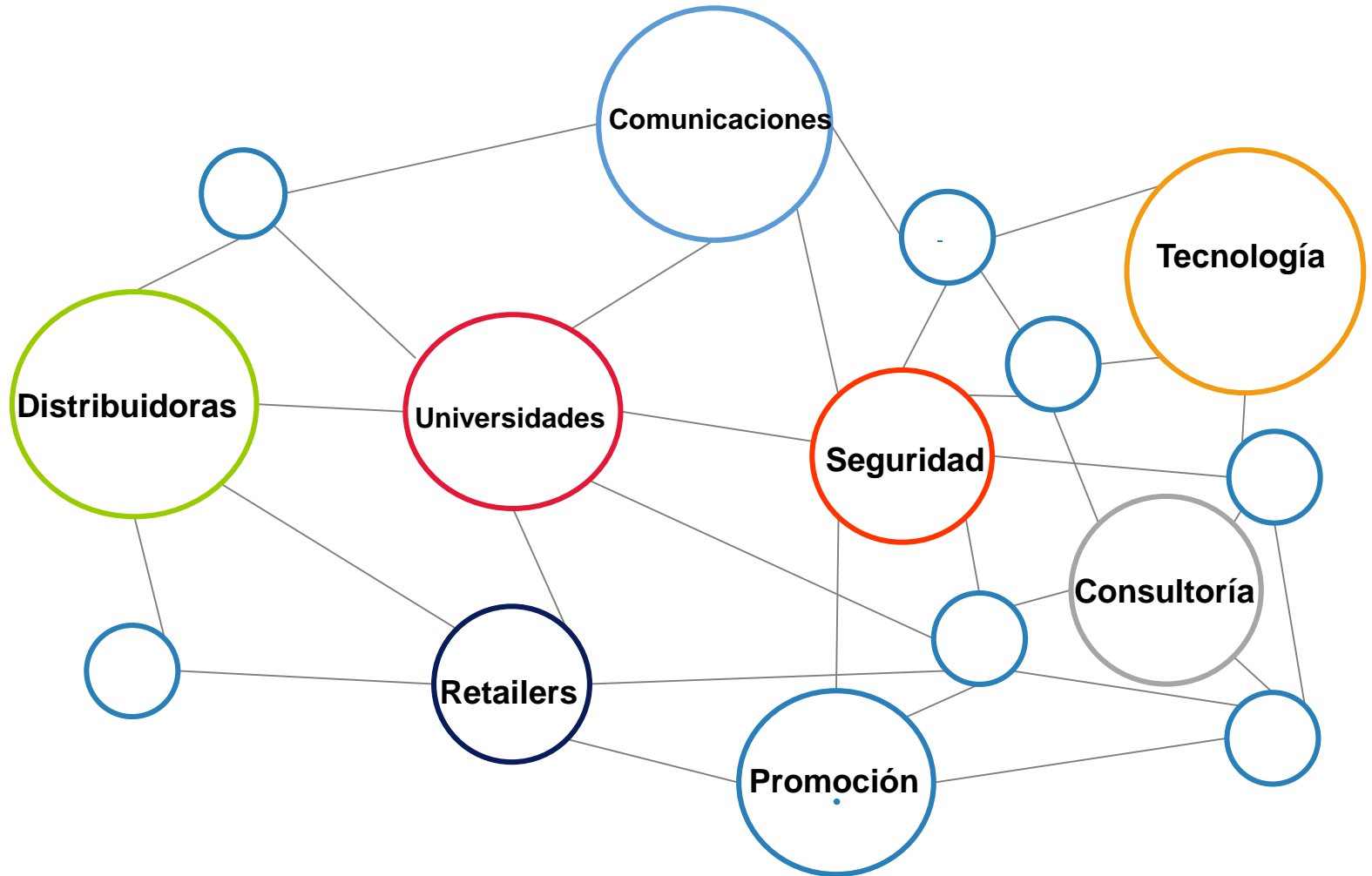
Ejemplos de Alianza

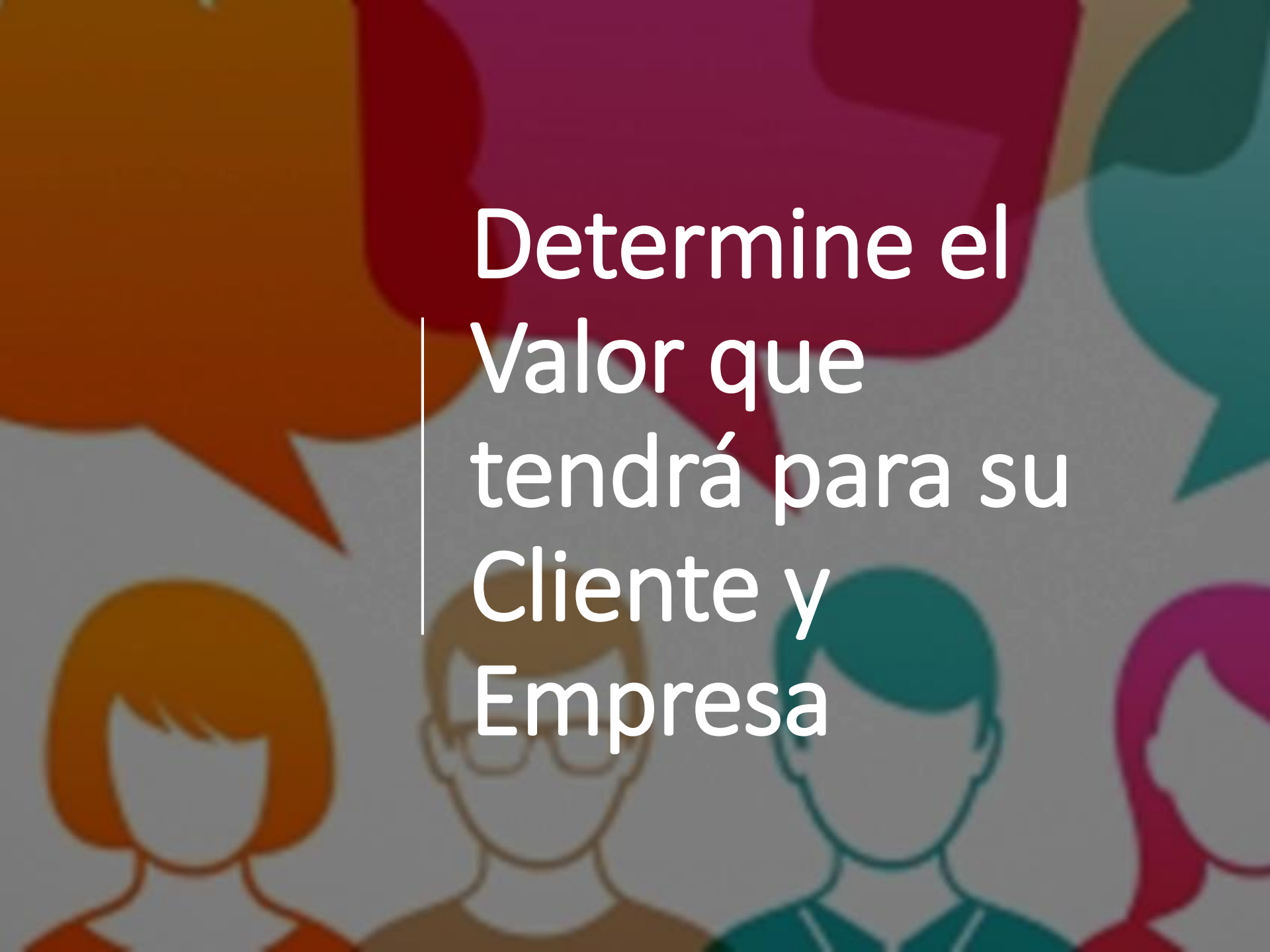
TACO BELL.
ON THE INSIDE.
Doritos
ON THE OUTSIDE.



Alianzas de dos
marcas de la
industria de
alimentos

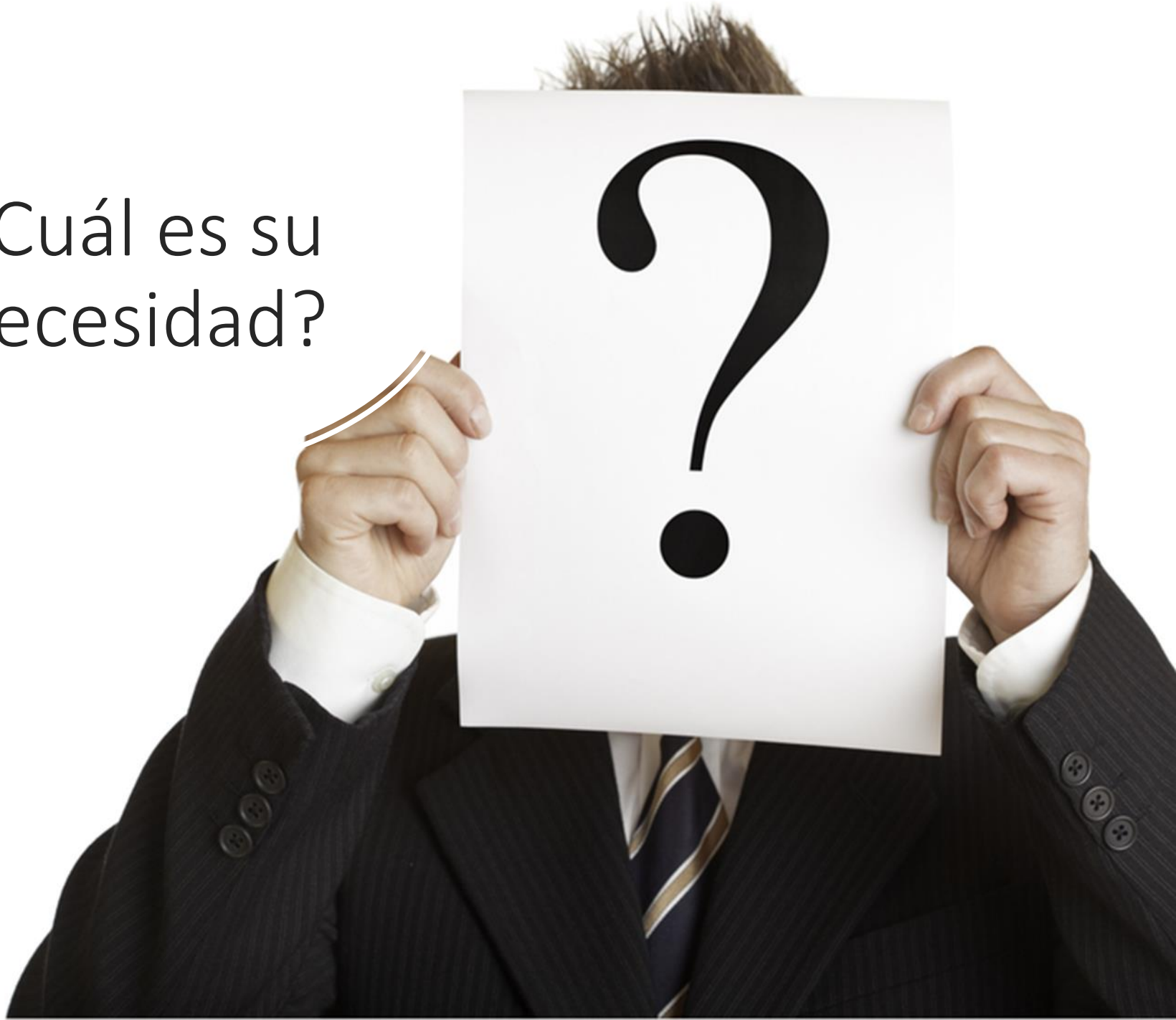
Diseña tu Alianza



The background features a light gray surface with several colorful speech bubbles in shades of orange, red, and teal. At the bottom, there are stylized icons of four people's heads and shoulders in matching colors: orange, brown, teal, and pink.

Determine el
Valor que
tendrá para su
Cliente y
Empresa

¿Cuál es su
necesidad?



¡La unión hace la fuerza!

